

BIENVENUE DANS NOTRE RÉSEAU !

LIVRET D'ACCUEIL



NOTRE PROJET, AIDER LE VÔtre



www.initiative-vendeebocage.fr

contact@initiative-vendeebocage.fr

02.51.43.87.25



POURQUOI ?

- 👉 Ne restez plus isolé - Profitez de l'expérience de vos pairs
- 👉 Prenez de la hauteur - Gagnez du recul sur votre projet et votre organisation
- 🌐 Intégrer facilement le tissu économique local
- ↗ Augmentez votre visibilité et développez votre réseau
- 🚀 Maximisez vos chances de réussir et accélérez votre croissance

NOTRE ACCOMPAGNEMENT EN UN COUP D'ŒIL

- 📊 Suivi personnalisé avec un rendez-vous annuel et votre "météo d'entreprise" mensuelle
- 👤 Parrainage par un chef d'entreprise expérimenté (rencontres trimestrielles)
- 🔧 Rendez-vous Coup de Pouce avec nos experts bénévoles
- ☕ Café'IN et ateliers pour développer vos compétences et votre réseau
- 💻 Communication et mise en avant de votre entreprise sur nos réseaux sociaux et événements



RDV Café'ON + **ATELIERS**



RESEAU ET ASTUCES



Agenda sur notre site internet



NOTRE ÉQUIPE EST A VOTRE ÉCOUTE
02.51.43.87.25

CONTACTEZ VOS RÉFÉRENTS TERRITOIRE :



Christian DRAPEAU

07 85 56 43 33

c.drapeau@bar-lentrepotes.fr

TERRES DE
MONTAIGU



Valéry SOULARD

07 43 03 38 22

PAYS DES
HERBIERS



Louis-Marie FRUCHET

07 85 94 60 74

Pays de
Mortagne

fruchet.tv@wanadoo.fr



Matthieu DUBOURG

06 84 59 41 47

dubourg.matthieu85@gmail.com

TERRES DE
MONTAIGU



Camille OUVRARD

06 37 32 37 05

PAYS DES
HERBIERS



Bernard NAULEAU

06 73 74 85 98

PAYS
SAINT-FULGENT
Les ESSARTS



Jean-Yves MOREAU

06 11 72 02 16

jymoreau@sygec.fr

Pays de
Chantonnay
Communauté de communes



Simon DAVID

06 16 88 03 11

PAYS
SAINT-FULGENT
Les ESSARTS



Jean-Claude MARCHAND

07 87 21 18 76

marchandjeanclaude@pouzauges.fr



SDavid@conservateur-conseil.fr

**ILS FACILITENT LES CONNEXIONS LOCALES ET
VOTRE RECHERCHE DE PARRAIN !**

LE SUIVI COMMENT CA MARCHE ?

ENGAGEMENT MUTUEL

1. Parrainage - Contactez nos référents bénévoles pour exprimer vos besoins
2. Suivi régulier - Transmettez chaque mois la "météo de votre entreprise" et réaliser un rendez-vous de suivi annuel
3. Réseau actif - Participez à nos événements et ateliers pour développer vos contacts
4. Visibilité accrue - Profitez de notre communication et de notre annuaire d'entrepreneurs



LE PARRAINAGE C'EST QUOI ?

- 💡 Un chef d'entreprise expérimenté qui vous accompagne gratuitement
- ⏰ Rendez-vous trimestriels pendant un an minimum
- 😊 Relation confidentielle et bienveillante



5 BONNES RAISONS D'ÊTRE PARRAINE

1. Je bénéficie de l'expérience d'un chef d'entreprise
2. Mon parrain m'évite la solitude et m'aide à prendre du recul
3. J'évite les erreurs de débutant et donc me développe plus vite
4. Je bénéficie du réseau de mon parrain
5. J'optimise mes chances de réussite !



UN SUIVI SUR MESURE :

RENDEZ-VOUS INDIVIDUEL

- 📅 Un entretien annuel avec votre chargée accompagnement
- ⌚ Premier rendez-vous environ 3 mois après le démarrage pour détecter vos besoins et vous orienter
- 📝 Préparation avec la "Check-list"
- ☀️ Analyse de votre "météo" mensuelle sur Arka

"RENDEZ-VOUS COUP DE POUCE" POSSIBLE

- 🧠 Mobilisez des experts bénévoles pour des conseils
- 👥 En individuel ou en groupe
- 🛡️ Confidentialité garantie

NOTRE MISSION : PROMOUVOIR ET CONNECTER VOTRE ENTREPRISE

PROMOTION DE VOTRE ENTREPRISE

- 📊 Annuaire d'entrepreneurs initiative pour faciliter les connexions
- ✉️ Newsletter mensuelle diffusée à plus de 500 partenaires
- 🌐 Réseaux sociaux pour augmenter votre visibilité (Suivez-nous et @mentionnez-nous)
- 💡 Un kit de communication fourni au décaissement du prêt (diplôme, stickers, logo)



NETWORKING ; DÉVELOPPER VOTRE RÉSEAU GRACE A IVB

- ☕️ Participez aux "Rendez-vous CaféIn"
- 🎯 Partagez vos expériences lors des ateliers
- 💡 Présentez votre entreprise à la soirée annuelle des lauréats de votre Territoire
- 🎯 Participez aux événements partenaires économiques
- ✚ En devenant adhérent vous serez invité à la grande soirée de fin d'année et pourrez voter à notre Assemblée Générale



Qui peut être
mon investisseur ?
VENDÉENNES
De Talant

TROPHEES AVENIR



UN LABEL NATIONAL ACCESSIBLE AUX JEUNES ENTREPRISES

- 🏆 Notre Label Initiative Remarquable peut valoriser votre engagement RSE



PREVENTION SANTÉ DES DIRIGEANTS

💡 VOTRE ENTREPRISE REPOSE SUR VOUS !

- ⌚ Optimisez vos process pour gagner du temps
- 📈 Mettez en place des outils de gestion
- ⚖ Trouvez un équilibre vie pro/perso
- 🌿 Prenez soin de votre santé
- ⚠ Respectez les consignes de sécurité
- 🛡 Vérifiez votre couverture prévoyance



Voici le Baromètre santé de l'entrepreneur (ré-Agir), conçu pour que chaque dirigeant.e d'entreprise puisse prendre conscience, dès les premiers signaux de difficulté et ose faire le premier pas pour s'entourer.

Et vous, où vous positionnez-vous sur ce baromètre ?

J'ai le sentiment d'avoir suffisamment de temps libre
J'ai confiance dans ma réussite
Je peux prendre soin de ma santé
Je laisse le travail au travail
Je me sens entouré.e
Je consacre l'essentiel de mon temps à l'entreprise
Je maîtrise les événements
J'arrive à dormir
Je pense parfois au travail pendant mes repos
Ma santé n'est pas ma priorité
J'hésite à parler de mes problèmes de peur qu'on me juge
Je consacre tout mon temps à l'entreprise
J'ai peur de regarder mon compte en banque
J'ai du mal à trouver le sommeil
Je pense au travail en permanence
Je vois ma santé se dégrader
Je ne veux pas en parler car j'ai honte
J'ai le sentiment de sacrifier ma vie pour mon travail
J'ai l'impression de ne plus rien maîtriser
Je ne trouve plus le sommeil
Ma situation financière m'obsède
J'ai du mal à répondre à mes besoins vitaux
Je me sens complètement seul.e
J'ai des idées noires

Pas d'inquiétude à avoir, tout va bien !

Vigilance si la situation s'éternise, sachez vous entourer...

Attention : la situation est préoccupante. Il faut demander de l'aide !

Danger ! Protégez-vous et demandez de l'aide !

N'attendez plus, faites-vous aider !

Ce baromètre s'appuie sur les travaux de recherche réalisés par Céline Magras, docteure en droit.

Un soutien psychologique des entrepreneurs, gratuit et confidentiel :

CMA - Artisans
MERIEM BOUTERA
mboutera@artisanatpaysdelaloire.fr

APESA85
contact85@apesa-france.com
Tél : 02 51 37 67 05

Second Souffle
www.secondsouffle.org
Tel : 06 19 94 37 22



Remplissez le formulaire Help sur www.secu-independants.fr
Aide sociale - Appel 3698



PREVENTION DES DIFFICULTES - AGIR DES LES PREMIERS SIGNAUX

💰 Manque de rentabilité

💸 Trésorerie qui se dégrade

🔥 Impression de lutter contre des incendies

😢 Moral en baisse



👤 Perte de clients

❗ Retard de paiements

⚠ Incapacité à se rémunérer

❗ Tensions avec l'équipe ou partenaires



QUOI FAIRE ?

- 📞 PARLEZ À VOTRE COMPTABLE ET VOTRE BANQUE
- 📞 APPElez INITIATIVE VENDÉE BOUCAGE POUR DU SOUTIEN
- 💼 CONTACTEZ UN DES CONSEILLERS CI-DESSOUS POUR ÊTRE GUIDÉ GRATUITEMENT
- ⚖ SE RENSEIGNER SUR UNE PROCÉDURE DE MANDAT AD HOC
- 📝 ÉTABLISSEZ UNE STRATÉGIE (EX : ÉTALEMENT CHARGES, RECOUVREMENT, DAILY)
- \$LANG REALISEZ UN PLAN DE TRÉSORERIE MENSUEL EN FONCTION DE VOTRE STRATÉGIE
- ❤️ SI VOUS ALLEZ MAL, CONTACTEZ L'APESA OU SECOND SOUFFLE



LES CONSEILLERS DÉDIÉS :

TOUTES ENTREPRISES - DDFIP85.PGP.ACTIONECONOMIQUE@DGFiP.FINANCES.GOUV.FR

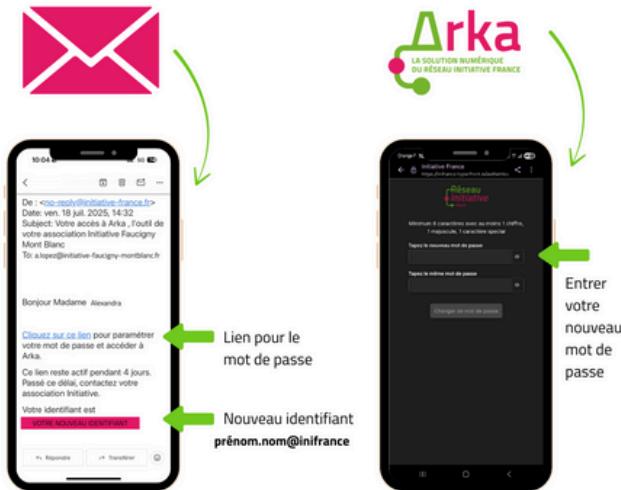
MAGALI GIRARD : 02 51 36 58 09 / 06 26 22 63 61

ARTISANAT - BRUNO LAYEC - BLAYEC@ARTISANATPAYSDELALOIRE.FR

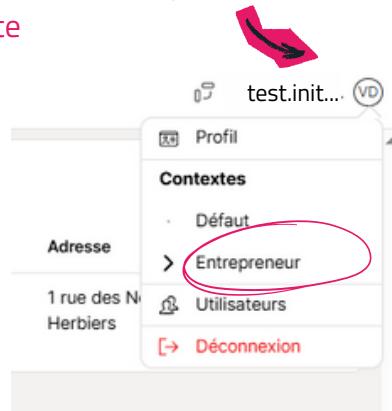
AGRICOLE - CHRISTIAN.PETITEAU@PL.CHAMBAGRI.FR

TUTO MON ACCOMPAGNEMENT FACILITE AVEC ARKA :

Je me connecte avec mes codes



Je vérifie que je suis sur mon profil utilisateur "Entrepreneur" en haut à droite

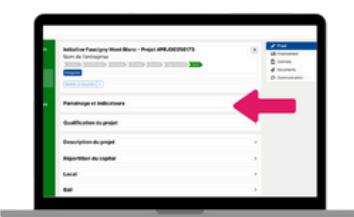


Je remplis "ma météo mensuelle" avant le 15 du mois suivant

① Se connecter puis se rendre sur "Mon projet"



2 Dans votre projet : Rubrique
"Parrainage et Indicateurs"

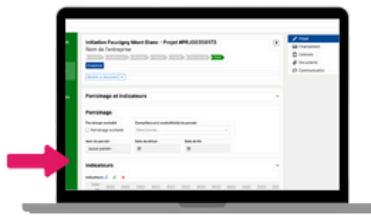


5 Vous pouvez cliquer sur la croix bleu pour "ajouter un mois" et le trait rouge pour "supprimer un mois".

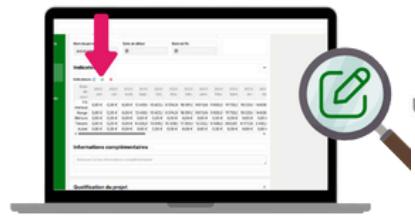
Ajouter des chiffres

 Supprimer des chiffres

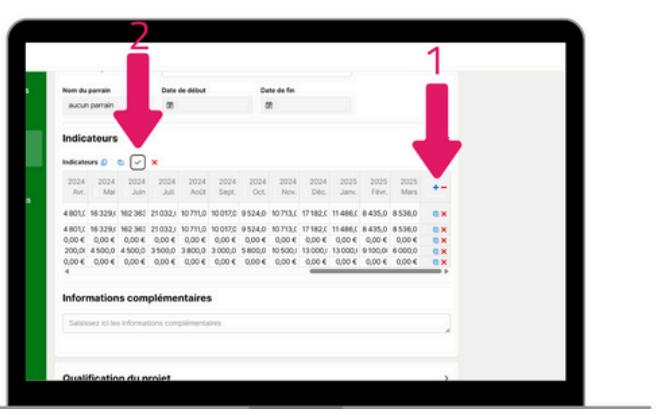
3 Vous descendez à la rubrique "Indicateurs"



④ Cliquez sur "Editer"



6



N'oubliez pas d'enregistrer



INITIATIVE VENDEE BOCAGE - Projet #PRJ00503868 " [Demande Internet] test - DELANOE Emmanuelle"



Je transmets des infos régulièrement



Je peux ajouter mes commentaires l'activité du mois dans mon espace communication "Échanges" en envoyant une note.

Mon parrain et chargée d'accompagnement peuvent être en consultation de ma météo et compiler les informations liées aux entretiens sur votre espace confidentiel dans "Communications".



Pour toute difficulté appeler dès que possible



TOUS NOS VŒUX DE SUCCÈS !!!



COMMUNICATION

Pensez-vous bien gérer votre communication ?



plan de communication et prospection suivis



Réseaux sociaux ciblés et efficaces



Site et référencement internet optimum



Outils numériques utilisés pour s'organiser



Fichier clients renseigné et exploité (fidélisation)



Adhésion effective à des réseaux professionnels



Retour sur investissement des actions analysé



Veille sur concurrence et marché



Différenciation, recherche de valeur



Relations et expérience clients



Nouveaux produits ou services prévus



Indépendance



Moyen matériel



Contraintes réglementaires respectées



Locaux opérationnels (intérieur - extérieur)



Moyens humains



Management efficace



Visibilité moyen long terme



Opportunités à venir



MARCHE, PRODUIT, CONCURRENCE

De manière générale comment se porte votre marché ?



MOYENS

Avez vous les moyens suffisants pour être performant ?



STRATÉGIE, MOYEN LONG TERME

Etes-vous serein concernant l'atteinte de vos objectifs ?





RELATIONS PARTENAIRES

Vous sentez vous bien conseillé ?



Fournisseurs



Relations comptable,
conseiller juridiques etc



Relations banque



Cedant (pour reprise)



Bailleur



Assurances (RC pro,
prévoyance)



Collectivités



France Travail



RELATIONS PARTENAIRES

Vous sentez vous bien conseillé ?

RETROSPECTIVE DE LA PERIODE

Une réussite dont vous êtes fier ?

--

Un échec qui vous vient à l'esprit ?

--

Si vous aviez une baguette magique ?

« J'aimerais

--

VOS ATTENTES VIS-A-VIS D'INITIATIVE

Précisions

Une mise en réseau local



Avec :

Thème :

Ma "météo mensuelle", envoi de bilan et d'informations (ex : changement d'indicateurs ou de fréquence)



La mise en place rapide du parrainage ou prise de contact avec les référents bénévoles



Profil :

Organisation d'un rendez-vous coup de pouce ou comité suivi



Thème :