

BIENVENUE DANS NOTRE RÉSEAU !

LIVRET D'ACCUEIL



NOTRE PROJET, AIDER LE VÔTRE



www.initiative-vendeebocage.fr

contact@initiative-vendeebocage.fr

02.51.43.87.25



POURQUOI ?

- 👉 Ne restez plus isolé - Profitez de l'expérience de vos pairs
- 👉 Prenez de la hauteur - Gagnez du recul sur votre projet et votre organisation
- 🌐 Intégrez facilement le tissu économique local
- 📈 Augmentez votre visibilité et développez votre réseau
- 🚀 Maximisez vos chances de réussir et accélérez votre croissance

NOTRE ACCOMPAGNEMENT EN UN COUP D'ŒIL

- 📅 Suivi personnalisé avec un rendez-vous annuel et votre "météo d'entreprise" mensuelle
- 👤 Parrainage par un chef d'entreprise expérimenté (rencontres trimestrielles)
- 🔧 Rendez-vous Coup de Pouce avec nos experts bénévoles
- ☕ Café'IN et ateliers pour développer vos compétences et votre réseau
- 📱 Communication et mise en avant de votre entreprise sur nos réseaux sociaux et événements



RDV Café'IN + ATELIERS = RESEAU ET ASTUCES

Agenda sur notre site internet



NOTRE ÉQUIPE EST A VOTRE ÉCOUTE
02.51.43.87.25

CONTACTEZ VOS RÉFÉRENTS TERRITOIRE :



Christian DRAPEAU
07 85 56 43 33
c.drapeau@bar-lentrepotes.fr

TERRES DE
MONTAIGU



Valéry SOULARD
07 43 03 38 22
vsoulard@pentagone85.fr

PAYS DES
HERBIERS



Louis-Marie FRUCHET
07 85 94 60 74
fruchet.tv@wanadoo.fr

Pays de
Mortagne



Matthieu DUBOURG
06 84 59 41 47
dubourg.matthieu85@gmail.com

TERRES DE
MONTAIGU



Camille OUVRARD
06 37 32 37 05
cmp.ouvrard@gmail.com

PAYS DES
HERBIERS



Jean-Yves MOREAU
06 11 72 02 16
jymoreau@sygec.fr

Pays de
Chantonay
Communauté de communes



Bernard NAULEAU
06 73 74 85 98
bernardnauleau@orange.fr

PAYS
SAINT-FULGENT
LES ESSARTS



Jean-Claude MARCHAND
07 87 21 18 76
marchandjeanclaude@pouzauges.fr

Pays
Pouzauges



Simon DAVID
06 16 88 03 11
SDavid@conservateur-conseil.fr

PAYS
SAINT-FULGENT
LES ESSARTS

**ILS FACILITENT LES CONNEXIONS LOCALES ET
VOTRE RECHERCHE DE PARRAIN !**

LE SUIVI COMMENT CA MARCHE ?

ENGAGEMENT MUTUEL

1. Parrainage - Contactez nos référents bénévoles pour exprimer vos besoins
2. Suivi régulier - Transmettez chaque mois la "météo de votre entreprise" et réaliser un rendez-vous de suivi annuel
3. Réseau actif - Participez à nos événements et ateliers pour développer vos contacts
4. Visibilité accrue - Profitez de notre communication et de notre annuaire d'entrepreneurs



LE PARRAINAGE C'EST QUOI ?

- Un chef d'entreprise expérimenté qui vous accompagne gratuitement
- Rendez-vous trimestriels pendant un an minimum
- Relation confidentielle et bienveillante



5 BONNES RAISONS D'ÊTRE PARRAINE

1. Je bénéficie de l'expérience d'un chef d'entreprise
2. Mon parrain m'évite la solitude et m'aide à prendre du recul
3. J'évite les erreurs de débutant et donc me développe plus vite
4. Je bénéficie du réseau de mon parrain
5. J'optimise mes chances de réussite !



UN SUIVI SUR MESURE :

RENDEZ-VOUS INDIVIDUEL

- Un entretien annuel avec votre chargée accompagnement
- Premier rendez-vous environ 3 mois après le démarrage pour détecter vos besoins et vous orienter
- Préparation avec la "Check-list"
- Analyse de votre "météo" mensuelle sur Arka

"RENDEZ-VOUS COUP DE POUCE" POSSIBLE

- Mobilisez des experts bénévoles pour des conseils
- En individuel ou en groupe
- Confidentialité garantie

NOTRE MISSION : PROMOUVOIR ET CONNECTER VOTRE ENTREPRISE

PROMOTION DE VOTRE ENTREPRISE

- Annuaire d'entrepreneurs initiative pour faciliter les connexions
- Newsletter mensuelle diffusée à plus de 500 partenaires
- Réseaux sociaux pour augmenter votre visibilité (Suivez-nous et @mentionnez-nous)
- Un kit de communication fourni au décaissement du prêt (diplôme, stickers, logo)



NETWORKING ; DÉVELOPPER VOTRE RÉSEAU GRACE A IVB

- Participez aux "Rendez-vous Café'In"
- Partagez vos expériences lors des ateliers
- Présentez votre entreprise à la soirée annuelle des lauréats de votre Territoire
- Participez aux événements partenaires économiques
- En devenant adhérent vous serez invité à la grande soirée de fin d'année et pourrez voter à notre Assemblée Générale









UN LABEL NATIONAL ACCESSIBLE AUX JEUNES ENTREPRISES

- Notre Label Initiative Remarquable peut valoriser votre engagement RSE



PREVENTION SANTÉ DES DIRIGEANTS

VOTRE ENTREPRISE REPOSE SUR VOUS !

-  Optimisez vos process pour gagner du temps
-  Mettez en place des outils de gestion
-  Trouvez un équilibre vie pro/perso
-  Prenez soin de votre santé
-  Respectez les consignes de sécurité
-  Vérifiez votre couverture prévoyance



Voici le Baromètre santé de l'entrepreneur (ré-Agir), conçu pour que chaque dirigeant.e d'entreprise puisse prendre conscience, dès les premiers signaux de difficulté et ose faire le premier pas pour s'entourer.

Et vous, où vous positionnez-vous sur ce baromètre ?

J'ai le sentiment d'avoir suffisamment de temps libre
J'ai confiance dans ma réussite
Je peux prendre soin de ma santé
Je laisse le travail au travail
Je me sens entouré.e
Je consacre l'essentiel de mon temps à l'entreprise
Je maîtrise les événements
J'arrive à dormir
Je pense parfois au travail pendant mes repos
Ma santé n'est pas ma priorité
J'hésite à parler de mes problèmes de peur qu'on me juge
Je consacre tout mon temps à l'entreprise
J'ai peur de regarder mon compte en banque
J'ai du mal à trouver le sommeil
Je pense au travail en permanence
Je vois ma santé se dégrader
Je ne veux pas en parler car j'ai honte
J'ai le sentiment de sacrifier ma vie pour mon travail
J'ai l'impression de ne plus rien maîtriser
Je ne trouve plus le sommeil
Ma situation financière m'obsède
J'ai du mal à répondre à mes besoins vitaux
Je me sens complètement seul.e
J'ai des idées noires


Pas d'inquiétude à avoir, tout va bien !


Vigilance si la situation s'éternise, sachez vous entourer...


Attention : la situation est préoccupante. Il faut demander de l'aide !


Danger ! Protégez-vous et demandez de l'aide !

N'attendez plus, faites-vous aider !

Ce baromètre s'appuie sur les travaux de recherche réalisés par Célia Magras, docteure en droit.

Un soutien psychologique des entrepreneurs, gratuit et confidentiel :

CMA - Artisans
MERIEM BOUTERA
mboutera@artisanatpaysdelaloire.fr

APESA85
contact85@apesa-france.com
Tél: 02 51 37 67 05


Second Souffle
www.secondsouffle.org
Tel : 06 19 94 37 22





Remplissez le formulaire Help sur www.secu-independants.fr
Aide sociale - Appel 3698




PREVENTION DES DIFFICULTES - AGIR DES LES PREMIERS SIGNAUX

 Manque de rentabilité


 Trésorerie qui se dégrade


 Impression de lutter contre des incendies


 Moral en baisse

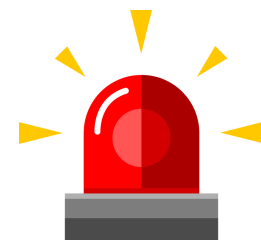


 Perte de clients








 Retard de paiements

 Incapacité à se rémunérer

 Tensions avec l'équipe ou partenaires



QUOI FAIRE ?

-  PARLEZ À VOTRE COMPTABLE ET VOTRE BANQUE
-  APPELEZ INITIATIVE VENDÉE BOCAGE POUR DU SOUTIEN
-  CONTACTEZ UN DES CONSEILLERS CI-DESSOUS POUR ÊTRE GUIDÉ GRATUITEMENT
-  SE RENSEIGNER SUR UNE PROCÉDURE DE MANDAT AD HOC
-  ÉTABLISSEZ UNE STRATÉGIE (EX : ÉTALEMENT CHARGES, RECOUVREMENT, DAILLY)
-  RÉALISEZ UN PLAN DE TRÉSORERIE MENSUEL EN FONCTION DE VOTRE STRATÉGIE
-  SI VOUS ALLEZ MAL, CONTACTEZ L'APESA OU SECOND SOUFFLE

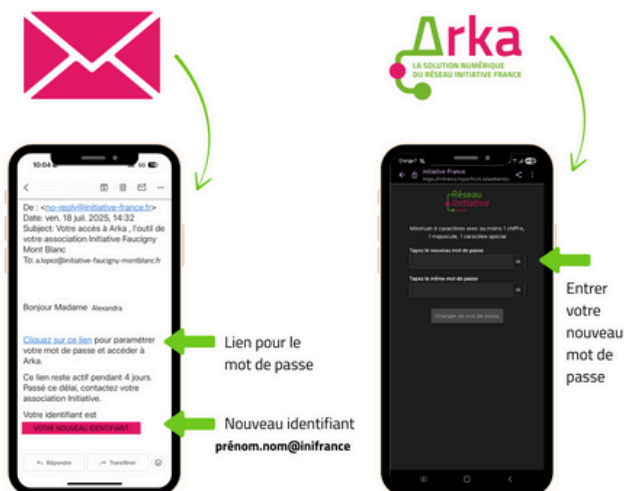


LES CONSEILLERS DÉDIÉS :

TOUTES ENTREPRISES - DDFIP85.PGP.ACTIONECONOMIQUE@DGFIP.FINANCES.GOUV.FR
MAGALI GIRARD : 02 51 36 58 09 / 06 26 22 63 61
ARTISANAT - BRUNO LAYEC - BLAYEC@ARTISANATPAYSDELALOIRE.FR
AGRICOLE - CHRISTIAN.PETITEAU@PL.CHAMBAGRI.FR

TUTO MON ACCOMPAGNEMENT FACILITE AVEC ARKA :

Je me connecte avec mes codes

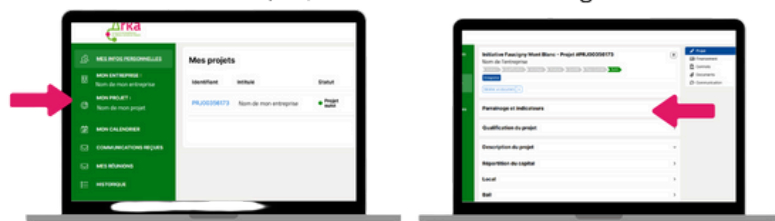


Je vérifie que je suis sur mon profil utilisateur "Entrepreneur" en haut à droite



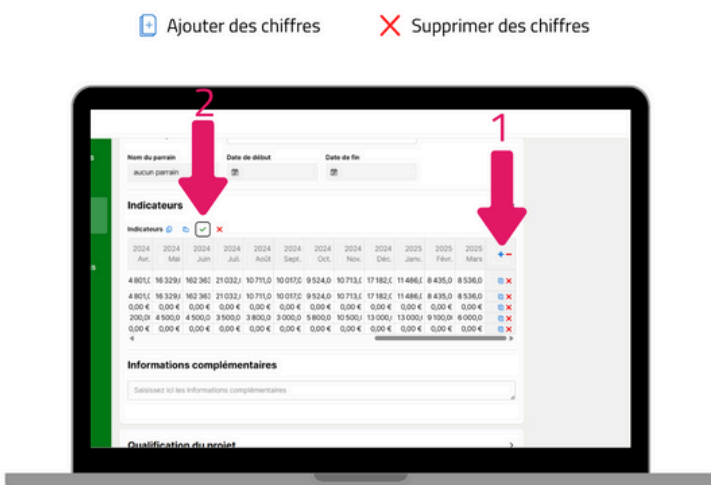
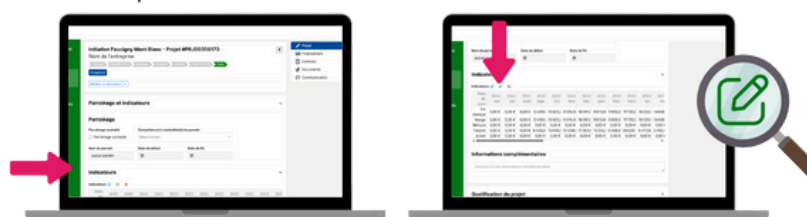
Je remplis "ma météo mensuelle" avant le 15 du mois suivant

- 1 Se connecter puis se rendre sur "Mon projet"
- 2 Dans votre projet : Rubrique "Parrainage et Indicateurs"
- 5 Vous pouvez cliquer sur la croix bleu pour "ajouter un mois" et le trait rouge pour "supprimer un mois".



- 3 Vous descendez à la rubrique "Indicateurs"

- 4 Cliquez sur "Editer"



- 6 N'oubliez pas d'enregistrer

- 7 Je transmets des infos régulièrement

Je peux ajouter mes commentaires l'activité du mois dans mon espace communication "Échanges" en envoyant une note.

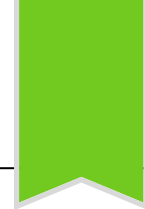
Mon parrain et chargée d'accompagnement peuvent être en consultation de ma météo et compiler les informations liées aux entretiens sur votre espace confidentiel dans "Communications".



Pour toute difficulté appeler dès que possible



TOUS NOS VŒUX DE SUCCÈS !!!



Entreprise :

date :

TENDANCE GENERALE

De manière générale le niveau d'activité de votre entreprise est-il satisfaisant ?



Marché sur lequel vous vous positionnez



Niveau d'activité



Perspectives (prospects, commandes, devis)



MORAL, SANTE, ORGANISATION

Etes-vous épanoui dans votre nouvelle aventure professionnelle ?



Votre moral actuel et vos motivations



Organisation satisfaisante



Votre équilibre vie pro et personnelle



Vous sentez-vous bien entouré (e)



Plan de formation réalisé / programmé



Etes-vous à l'aise dans votre rôle



GESTION DE L'ENTREPRISE

Êtes-vous opérationnel sur le suivi financier de l'entreprise ?



Respect du plan de financement de départ



Aides obtenues ou en cours (ARCE, ARE etc)



Outils de suivi gestion mis en place



Prévisions de Chiffre d'affaires atteintes



Budget de trésorerie suivi



Niveau de trésorerie actuel de l'entreprise



Prix et Marges cohérents aux prévisions et tenables





plan de communication
et prospection suivis

☐☐☐

Réseaux sociaux ciblés
et efficaces

☐☐☐

Site et référencement
internet optimum

☐☐☐

Outils numériques
utilisés pour s'organiser

☐☐☐

Fichier clients renseigné
et exploité (fidélisation)

☐☐☐

Adhésion effective à des
réseaux professionnels

☐☐☐

Retour sur investissement
des actions analysé

☐☐☐

Veille sur concurrence et
marché

☐☐☐

Différenciation,
recherche de valeur

☐☐☐

Relations et expérience
clients

☐☐☐

Nouveaux produits ou
services prévus

☐☐☐

Indépendance

☐☐☐

Moyen matériel

☐☐☐

Contraintes réglementaires
respectées

☐☐☐

Locaux opérationnels
(intérieur - extérieur)

☐☐☐

Moyens humains

☐☐☐

Management efficace

☐☐☐

Visibilité moyen long
terme

☐☐☐

Opportunités à venir

☐☐☐

COMMUNICATION

Pensez-vous bien gérer votre communication ?

☐☐☐☐☐

MARCHE, PRODUIT, CONCURRENCE

De manière générale comment se porte votre marché ?

☐☐☐☐☐

MOYENS

Avez vous les moyens suffisants pour être performant ?

☐☐☐☐☐

STRATÉGIE, MOYEN LONG TERME

Etes-vous serein concernant l'atteinte de vos objectifs ?

☐☐☐☐☐



RELATIONS PARTENAIRES

Vous sentez vous bien conseillé ?



Fournisseurs



Relations comptable,
conseiller juridiques etc



Relations banque



Cedant (pour reprise)



Bailleur



Assurances (RC pro,
prévoyance)



Collectivités



France Travail



.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

RETROSPECTIVE DE LA PERIODE

Une réussite dont vous êtes fier ?

Un échec qui vous vient à l'esprit ?

Si vous aviez une baguette magique ?

« J'aimerais

VOS ATTENTES VIS-A-VIS D'INITIATIVE

Une mise en réseau local



Des conseils sur un point précis



Ma "météo mensuelle", envoi de bilan et
d'informations (ex : changement
d'indicateurs ou de fréquence)



La mise en place rapide du
parrainage ou prise de contact avec
les référents bénévoles



Organisation d'un rendez-vous coup
de pouce ou comité suivi



Précisions

Avec :

Thème :

Profil :

Thème :